

若い力で明日を創る！

次世代経営者育成塾 門真次世代アタック会

〔第12回セミナー〕

日時 平成28年8月10日（水） 18時30分～20時00分
場所 門真市中小企業サポートセンター分室（門真プラザ2階）
定員 20名程度
主催 門真市中小企業サポートセンター

参加費無料



第12回は、中小企業サポートセンター中西アドバイザーの講義です。利益体質の強化を目指して各種の手法を使い、改善活動を進めているが、果たしてその改善が本当に利益に貢献しているのか、改善が大きな損失を生んでいる実態を説明します。それでは利益を生む改善活動とは？あなたの会社の「改善が必要な工程」は、わずか1か所です。本当に改善が必要な個所の見つけ方と攻め方を勉強しましょう。

プログラム

- ❁ 18:30～18:35 開催の挨拶 株式会社カタ技術 代表 片山要
- ❁ 18:35～20:00 「ものづくりの秘策」……いかにして利益最大化に繋げるか？
中西政貴アドバイザー（中小企業サポートセンター）

第11回のセミナーは平井アドバイザーによる、「5Sと品質管理活動でどのように利益を出すのか？」についての講義でした。

5Sや品質管理活動が企業にとって如何に重要であるか？その考え方やアプローチの方法などについて考えるきっかけになりましたか？

5Sや品質保証に対する自社のレベルを知り、奥の深さを認識して頂きました。

（詳細は門真ネットのホームページにアップします）

参加希望の方は、門真市中小企業サポートセンターにお申込みください。

※対象は若手経営者・次世代経営者候補です（原則年齢45才以下）

※参加希望者多数の場合は先着順とさせていただきます。

※ご参加いただけない場合のみ、ご連絡をさせていただきます。

**8月8日
締切**

門真市中小企業サポートセンター

TEL&FAX 06-6995-4068

Mail kadoma-center@bz04.plala.or.jp

参加申込書（切り取らずに送信してください）

8月10日（水）第12回セミナーに 参加します 参加しません いずれかに✓

| | | | |
|-----|---------|-----|--|
| 企業名 | | 電話 | |
| 所在地 | 門真市 | FAX | |
| 参加者 | （役職・所属） | 氏名 | |
| | （役職・所属） | 氏名 | |

次世代が門真を拓く！

次世代経営者育成塾 門真次世代アタック会

若手経営者・後継者の皆さん、ご参加ください！

不安の声から生まれました！

- ・仕事がアジアに流れている
- ・利益度外視で仕事と請け負う企業がある
- ・短納期に追われて毎日深夜まで仕事をしている
- ・小さいながらも利益が出る仕事を取っている企業もある…
うちと同じ業種なのに、何が違うの？
- ・今のままで事業は存続できる？
- ・いざという時、対応できるだけの知識や経験はある？
- ・そもそも「いざという時」を迎えないようにするには？
- ・10年先も仕事を確保するために今からできることはある？
- ・後継者にしかできないこともあるはず！



戦略を明確にして自ら行動して行くことで、危機感を払拭し明るい未来を築くことができます！



だけど、どうすれば良いのか分からない…
分かってはいるけど一歩が踏み出せない…

そんな人も、ちょっと勇気を出してみませんか？
サポートセンターや、先輩経営者の豊富な知識や経験を拝借して
一緒に戦略を考え、共に新しい門真の実現にアタックしましょう！

世話人会代表 株式会社カタ技術 片山要

門真次世代アタック会へ！

設立目的

マネージメント・技術の勉強や共同制作活動を通し、門真市内中小企業の若手経営者や次世代経営者候補を育成し、相互の切磋琢磨・異業種交流を図り、新価値創出や将来の企業連携など次世代門真へのアタックを支援します。

組織

数人より成る世話人会を中心として運営。登録制で20名程度

会員

原則45才以下の門真市企業の若手経営者と次世代経営者候補

会合（原則として）

毎月第2水曜日 18:30～20:30 サポートセンター分室（門真プラザ2階）

内容

1. マネージメント・新技術勉強会（別紙計画書参照） 2015年9月～2016年12月
2. 新価値創出を目指した共同活動・製作 2016年4月～ 会員の意向による

次世代経営者育成塾門真次世代アタック会

マネージメント勉強会スケジュール

マネージメントの初歩を各分野の経験豊かな先輩から学び、グループワーク・意見交換や自社の状況調査などを通して、若手経営者・次世代経営候補としての心構えやスキルを養成。
将来を見越した戦略作りをして自主的に行動ができるようにします。

講義の内容は、講師・会員の意向を反映して行います。

1.ゼミナール形式

→まず講師が講義し、それに基づきブレインストーミング（BS）。
まとめの発表と相互講評。

2.戦略作りなどの経営スキルやパソコン操作などの勉強会と演習。

| | 講師（敬称略） | テーマ（仮） | 概要 |
|----|--------------------------|---|---|
| 1 | 竹原信夫 日本一明るい経済新聞社編集長 | 中小企業の事業存続と発展 | 中小企業の存続・発展のための行動について、事例を交えて紹介。 |
| 2 | 下大川丈晴 三洋金属工業(株)専務 | 二代目経営者の役割と心構え | 二代目経営者の思考と行動、創業者や番頭さんとの付き合い方について |
| 3 | 山崎淳二 中小企業サポートセンター | 経営視点の財務・資金と利益 | 財務諸表の仕組みと採算を見る製品・工場会計 |
| 4 | 村岡隆 中小企業サポートセンター | 次世代経営者は 戦略経営で活路を開く！ | 経営理念、ビジョン、戦略計画、バランススコアカードとは何かを学ぶ |
| 5 | 村岡隆 中小企業サポートセンター | 次世代経営者は 戦略経営で活路を開く！② SWOT分析 | 自社の現状をSWOT分析をして、各社の事業・技術の強み弱みを知る。 |
| 6 | 村岡隆 中小企業サポートセンター | 次世代経営者は 戦略経営で活路を拓く！③ 「事業・技術経営と戦略」 | 事業・技術経営とは何かを知り、自社事業継続・発展の戦略を探る |
| 7 | 近藤穆・阪林和美 中小企業サポートセンター | 「共創による企業連携」 「3D CADの基礎」 | 既存の製品・技術に付加価値をつけて新製品・新価値を創出してみよう！ |
| 8 | 佐藤啓太郎 ビジネスしつもんコンサルタント | 「理想の未来を描く ～自分らしい会社とは？～」 | 『理想の未来を描く』をテーマに、しつもんを使ったワークでご自身の理想の未来像を見つけ、描いていきましょう！ |
| 9 | 大久保浩司 中小企業サポートセンター | 経営トップとしての営業活動 | 中小企業のトップの仕事は技術営業も含めて半分が営業 |
| 10 | 栗野順二郎 中小企業サポートセンター | 中小企業の組織と人的資産 | 家族経営とは違う小規模企業の組織と人材育成 |
| 11 | 平井佳紀 中小企業サポートセンター | 5Sと品質管理で利益を出す！ | 顧客の信頼だけでなく、5Sや品質管理活動でなぜ・どう利益が出るのか？ |
| 12 | 中西政貴 中小企業サポートセンター | ものづくり秘策 ～現場改善～ | いかにして利益最大化に繋げるか？ 改善が損失を拡大する事実を知ろう！ |
| 13 | 佐藤伸吾 中小企業サポートセンター | 経営にITを活用しよう！ | ITをPRだけではなく開発・生産・品質管理に使って利益を出そう！ |
| 14 | 土田良一 中小企業サポートセンター | 初歩のパソコン教室 | 今や必須のWordやExcelを学ぶ |
| 15 | 阪林和美 中小企業サポートセンター | 3Dプリンター | 自宅で3Dを勉強するためにソフトの使い方を学ぶ |
| 16 | 兄さん有志とSCメンバー | 今後の経営戦略と活動計画 | 次世代経営者として何をどうするかを発表する |

* 会員の意向や都合により、講師や内容などは変更になる場合があります。